



Softwarový produkt **Helios Green autoPRODEJ** byl vytvořen jako samostatná část specializovaného branžového řešení **Helios Green AUTOMOBILY** určeného pro střední a velké prodejce vozů a autoservisy, kteří prodávají nová vozidla.

Východiska: Implementací specializovaného řešení Helios Green AUTOMOBILY získá uživatel integrovaný informační systém pokrývající celé spektrum potřeb a požadavků potřebných pro zajištění všech jeho procesů. Vzájemná provázanost jednotlivých částí, jejich intuitivní uživatelské rozhraní a plná integrace do standardního ekonomického jádra informačního systému Helios Green včetně možnosti využívání stávajících používaných softwarových produktů je hlavním přínosem nabízeného řešení. Jednotlivé části, tedy i Helios Green autoPRODEJ je možné využívat samostatně nebo v libovolné kombinaci.

Popis řešení: **Helios Green autoPRODEJ** podporuje činnosti probíhající při prodeji nových vozů. Tento softwarový modul zajišťuje přípravu nabídky vozů jednotlivým zákazníkům, evidenci veškeré komunikace se zákazníkem, následné objednání vozu od výrobce, jeho příjem na sklad nových vozů, přípravu pro zákazníka a konečný prodej zákazníkovi. Konkrétně pokrývá tyto činnosti:

- Příprava základních dat pro tvorbu zpracování obchodního případu
 - Správa zákazníků - Sběr marketingových údajů o zákaznících, Možnost zaznamenání informací o „kvalitě „ zákazníka
 - Správa ceníků - Ceník modelů, Ceník výbav, Ceník potahů
 - Správa doplňků - Vazba na sklad doplňků, Možnost zadání „neskladových“ doplňků
- Příprava „Nabídky“
 - Online zadávání základních dat o zákazníkovi a jejich volitelný přenos do databáze zákazníků
 - Kalkulace ceny na základě „systémových“ ceníků; Tvorba ceny v „kalkulátoru“ výrobce vozu a její přenos do nabídky
 - Evidence požadavků na zajištění leasingu, zákonného pojištění, havarijního pojištění, zajištění registrace
 - Možnost uložení veškerých informací o komunikaci se zákazníkem
- Příprava „Objednávky vozu“
 - Přenos všech informací z „vybrané“ nabídky
 - Možnost přímého zadání všech informací o zákazníkovi a objednaném voze
 - Zpětný přenos nebo přepis informací o stavu zakázky ze systému výrobce
 - Sledování průběhu zajišťování objednaného vozu
 - Objednávání vozů na sklad
 - Možnost objednání kooperací; Možnost rezervace doplňků
- Příjem vozu na sklad
 - Přenos všech informací z objednávky; Zadání jednotlivých složek ceny v nákupních cenách, příp. prodejních cenách
 - Možnost zadání slevy od dodavatele
 - Zadání nebo kontrola VINu
 - Naskladnění vozidla na sklad nových vozů
- Repase a montáž doplňků
 - Možnost přímého zadání požadovaných prací a dílů na zakázku
 - Vytvoření servisní zakázky na repasi; Vytvoření servisní zakázky na montáž doplňků
 - Možnost „odmontování dodaných doplňků“ a jejich naskladnění na sklad
- Předání vozu zákazníkovi a fakturace
 - Online kalkulační stávající prodejní ceny vozu
 - Možnost zadávání slev zvlášť „dodaný vůz“ a na doplňky
 - Možnost výběru „formy“ fakturace jednotlivých položek
 - Možnost tzv.: Blokace vozu proti dalším změnám
 - Možnost zadání položkových i globálních dodatečných slev
 - Zahnutí „kooperací“ do ceny zakázky
 - Možnost „položkové“ fakturace
 - Zpětné zahrnutí dodatečných nákladů do již vyfakturované zakázky
- Vyhodnocování zakázek
 - Ekonomické parametry dosahované na jednotlivých zakázkách
 - Vyhodnocování jednotlivých činností, Vyhodnocování jednotlivých prodejců
 - Možnost aktualizace normohodin na základě skutečnosti

Přínosy: **Helios Green autoPRODEJ** je softwarový produkt, který uživateli mj. umožňuje:

- Přímé propojení na všechny ekonomické moduly (účetnictví, fakturace a další),
- On-line vazbu na moduly oblasti CRM (vazba prodeje a následného servisu),
- Propojení zakázky na pracovníka (mzdy, prémie, bonusy, ...)

Řešení je pro každého zákazníka zcela unikátní a vychází ze specifických potřeb konkrétního autosalonu. Vždy je nakonfigurováno a případně doplněno tak, aby vyhovovalo např. požadavkům na propojení se systémy dodavatelů, pracovním postupům a existujícím procesům ve společnosti apod.